

ANCKOREL

Accueil

Vendre - Former - Rassembler

De la stratégie commerciale, à la recherche de partenaires en passant par l'animation d'équipe, jusqu'à la mise en vente du produit sur son marché; *notre volonté est d'analyser votre situation, comprendre vos enjeux et vous accompagner sur l'ensemble du cycle de distribution jusqu'à la réalisation de vos objectifs.*

Notre savoir-faire réside non seulement dans notre connaissance des environnements sportifs et loisirs dans le secteur de la distribution en mode B to B mais également dans la solide expérience opérationnelle, stratégique et relationnelle que nous développons depuis plus de 20 ans.

Valérie Legoubé issue d'un cycle universitaire supérieure, décide de créer la société **ANCKOREL** après avoir participé et contribué à l'implantation et à la réussite commerciale de la marque **Bombardier** en France via son importateur privé.

Directrice de la ligne des produits marins sur l'ensemble du cycle commercial et marketing, elle pilotait également l'animation des équipes internes et le développement des ventes au sein d'un réseau de distributeurs indépendants.

Manager confirmée, formatrice certifiée à la méthode des couleurs Arc-en-ciel®, elle a encadré des équipes commerciales et construit des actions marketing et de promotions en lien avec les attentes du marché, participant ainsi depuis son origine au succès d'une marque devenue leader en France.

Disposant de références dans les secteurs d'activité sportifs, de la compétition ainsi que dans l'événementiel, Valérie Legoubé s'est naturellement positionnée sur son cœur de métier.



Profession : Consultant Expert

Qu'il s'agisse d'une mission de conseil, de formation ou de vivre un événement ensemble, nous procédons à l'identique. En élaborant après analyse, un cahier des charges équilibré avec une mise en application opérationnelle afin que le résultat final soit à la hauteur de vos attentes.

Passionnés de sports nautiques et mécaniques, expérimentés dans le secteur de la distribution, notre connaissance du marché nous permet d'être reconnus comme « expert » vous apportant la sécurité dans les projets que vous entreprenez.

Les valeurs qui guident notre action sont la créativité, la réactivité, le plaisir et l'enthousiasme.

La dimension internationale de nos intervenants permet des accompagnements, formations ou événements animés en langue anglaise.

Nos dernières références clients appartiennent à des secteurs d'activités variés : Leroy Merlin, Kyphon Europe, Opac 74, Elveor, Roc-Eclerc, Randu, Ciriél.

Développement Commercial & Marketing

ANCKOREL

L'offre « DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL »

Définir une stratégie d'entreprise c'est avoir la capacité à sélectionner les marchés porteurs, à proposer des produits attendus tout en disposant d'une **stratégie commerciale efficace**.

Nous vous accompagnons dans l'atteinte de tous ces objectifs: de la **stratégie de marché** à la **stratégie de produit**, de vente et du **mode de distribution adapté**.

Notre savoir-faire et notre vocation nous amènent à nous positionner sur les pôles suivants :

- Stratégie de marque - positionnement
- Stratégie de conquête commerciale, de fidélisation, de développement, lancement de produits
- Animation de réseaux, mobilisation de l'interne
- Connaissance des cibles privilégiées en B-to-B (Business to Business)
- Recherche et mise en relation de partenaires

La satisfaction client étant notre priorité, nous sommes impliqués dans votre réussite jusqu'à l'atteinte de vos objectifs.



L'offre « MARKETING »

Afin que vous puissiez pleinement vous concentrer sur vos activités et objectifs, nous vous accompagnons dans la réalisation de votre stratégie marketing mais également dans son application de manière **pragmatique**.

Nous vous écoutons, nous posons notre diagnostic et répondons à vos besoins par des solutions adaptées.

Ce que nous pouvons faire pour vous :

Marketing stratégique

Réalisation du « mix produit » le plus équilibré possible:

- Le produit
- Le prix
- La distribution
- La communication

Marketing opérationnel

- Elaboration et mise en cohérence des outils de communication
- Soutien dans l'organisation de salons
- Création de supports d'aide à la vente
- Signalétique extérieure - intérieure
- Documentation
- Assistance et création rédactionnelle de site web

Marketing relationnel

- Conseil et réalisation en conception de communication interne-externe
- Suivi des relations presse
- Invitations clients

Accompagnement & Formation

L'offre « ACCOMPAGNEMENT ET FORMATION »

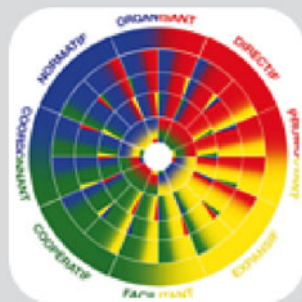
Notre vocation est d'accompagner des cadres, dirigeants, commerciaux dans leur management individuel ou collectif afin de développer leurs potentialités dans leurs fonctions.

Les styles de communication ARC EN CIEL RH© offrent à toute personne consciente d'un travail à réaliser sur Soi et sur l'Autre, un cadre de référence pour :

- Evaluer clairement ses atouts et ses limites
- Elaborer des stratégies de réussite
- Percevoir autrui et les situations de management avec plus d'acuité
- Développer son adaptabilité aux personnes et aux enjeux spécifiques du manager

La méthode des couleurs® est un cadre de référence simple, ludique et facilement mémorisable.

C'est une synthèse originale des travaux fondateurs de deux psychologues éminents (la « Théorie des Traits » de William MARSTON et les « Types psychologiques » de Carl JUNG) et d'une recherche complémentaire sur les comportements associés aux « couleurs ».



Parce que notre expérience terrain est un atout essentiel nous développons également des programmes de formations commerciales dont les thèmes sont les suivants :

- Communiquer de manière efficace avec le langage des couleurs
- Manager son équipe
- Optimiser ses forces de ventes
- Renforcer ses compétences relationnelles et commerciales
- Développer son organisation et sa gestion commerciale

Ces formations peuvent se réaliser dans le cadre du **D.I.F (Droit Individuel à la Formation)** afin que chacun puisse utiliser de façon profitable cette offre de professionnalisation pour un développement de compétences individuelles sur mesure.

La société ANCKOREL est agréée comme **organisme de formation** auprès de la DRTFP.

« L'être humain accompli est celui qui a : Le courage et la volonté d'agir pour changer ce qu'il peut ; La sérénité d'accepter ce qu'il ne peut pas changer, La sagesse d'en faire la différence » Marc Aurèle.

Profil Personnel
Profil Orientation
Profil d'Equipe

Organisation Evenementielle

L'offre

« EVENEMENTIELLE »

Notre volonté est de vous conseiller dans l'organisation et la coordination de vos événements, qu'ils soient ludiques, sportifs ou pédagogiques, notre offre repose principalement sur notre passion **l'aventure nautique**.

Régate, match race, parcours personnalisé, randonnée marine en voilier, catamaran ou moto-marine : nous construisons avec nos partenaires situés en France ou à l'étranger, des événements qui vous ressemblent.

Le profil de votre événement peut se construire de deux manières :

- **En mode festif et hédoniste** : il peut s'envisager comme un cadeau destiné à vos clients, fournisseurs, partenaires associés à la réussite et aux valeurs de votre activité. En appui commercial, stratégique ou marketing, ce temps collectif offre un espace de respiration, de plaisir et de fidélisation.
- **En mode pédagogique** : avec des coachs certifiés, l'activité événementielle se déroule dans un environnement permettant une application immédiate du processus pédagogique dispensé. L'équipe renforce sa cohésion grâce à l'élaboration d'une vision partagée, d'une meilleure compréhension mutuelle et d'un respect des compétences de chacun. Ces activités véhiculent des messages forts comme : « *Désapprendre pour réapprendre* », « *Réfléchir avant d'agir* », « *Décider et en mesurer les impacts* ».

Les moments d'entraide face aux obstacles aident l'équipe à franchir une étape de confiance, à ancrer de nouvelles façons de réussir ensemble.



« *Récompenser les personnes et les performances...* »

« *Enthousiasmer et inspirer...* »

Les relations de confiance que nous entretenons avec nos partenaires spécialisés en activité événementielle vous assurent sécurité et respect de l'environnement.

Ce que nous proposons :

- Conventions réseaux, distributeurs, clients.
- Journée Incentive d'équipe
- Présentation de produit
- Team-building
- Journées de cohésion d'équipe



Contact & Mentions Légales

Contact

A votre écoute...

Nous sommes volontiers à votre disposition pour un entretien, vous aidez à réfléchir sur un projet nécessitant un regard nouveau ou mener une analyse approfondie des changements à opérer en tenant compte de vos enjeux.

Contactez-nous, nous aurons plaisir à vous rencontrer afin de définir ensemble une offre adaptée à votre succès.

Nos coordonnées

ANCKOREL

177 Impasse des Abeilles
F- 38410 Vaulnaveys-le-Haut

Portable: +33 (0)6 99 80 49 16

Tel +33(0)971-43-61-29
Fax +33 (0)4-76-89-17-97

SARL au capital de 5000€
RCS Grenoble 504 894 726
La société ANCKOREL est déclarée
comme **organisme de formation**
auprès de la DRTFP

Skype Adresse: ANCKOREL

Vous souhaitez nous contacter en-
voyez nous un e-mail à:
contact@anckorel.com

Liens

www.elveor.com
www.luckynow-formation.com
www.arcencielrh.com

ANCKOREL



Mentions Légales

23 septembre 2008

Le présent site est édité par :

OPCIDIS

11 rue de Comboire
38130 Echirolles
Tél : 04 76 84 08 29
Fax : 04 76 45 13 32
E-mail : opcidis@opcidis.com
www.opcidis.com

En application aux lois informatiques
et libertés, vous pouvez exercer vo-
tre droit d'accès et de rectification des
données vous concernant en cliquant
ici.

Directeur Publication :
Valérie Legoubé
Hébergement : DRI
Nom de domaine : DRI